

Langkah-Langkah Bernegosiasi dengan Calon Investor

Cara Mendapatkan Investastor Terbaik



Mencari dan Mengelola Dana
Mencari Dana



HASIL KOLABORASI OLEH TIM:

DITULIS DAN DIADAPTASI OLEH:
Calfin Murrin



TERINSPIRASI DARI
Venture Giant (2015) Things to Do and Questions to Ask Investors During Negotiation





Langkah-Langkah Bernegosiasi dengan Calon Investor

Anda telah menemukan investor yang cocok untuk Usaha Sosial Anda. Sekarang, apa yang harus Anda lakukan?

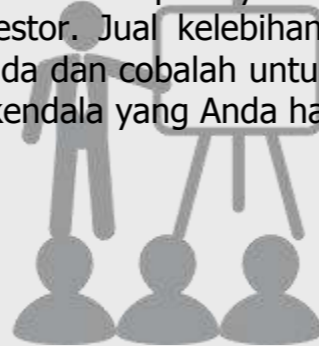
Cobalah untuk bernegosiasi untuk mendapatkan modal yang Anda butuhkan. Jangan takut bernegosiasi dengan calon investor Anda. Investor yang baik adalah investor yang bersedia berkompromi dan mendengar pendapat Anda.

PLUS memberikan beberapa tips untuk bernegosiasi dengan calon investor Anda

Langkah-langkah untuk Bernegosiasi dengan Calon Investor

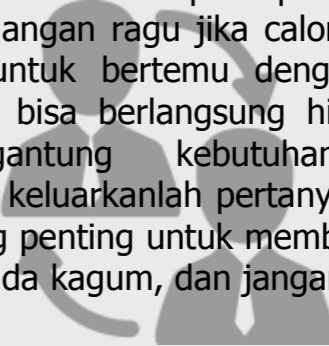
1. Persiapkan materi presentasi model bisnis dengan baik

Dengan materi presentasi yang baik, Anda akan lebih percaya diri di depan para investor. Jual kelebihan dari Usaha Sosial Anda dan cobalah untuk transparan dengan kendala yang Anda hadapi.



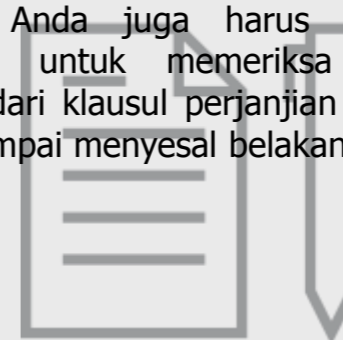
2. Ikuti semua pertemuan yang disyaratkan calon investor

Adakalanya Anda harus melalui beberapa tahapan untuk sampai pada tahap investasi. Jangan ragu jika calon investor meminta untuk bertemu dengan Anda. Pertemuan bisa berlangsung hingga 3-4 kali tergantung kebutuhan. Ikuti prosesnya, keluarkanlah pertanyaan-pertanyaan yang penting untuk membuat calon investor Anda kagum, dan jangan takut.



3. Sepakati syarat dan ketentuan bersama di klausul perjanjian (*term sheet*)

Jika Anda sudah mendapatkan hati para investor melalui presentasi bisnis, mungkin investor akan segera menyodorkan klausul perjanjian. Coba cek terlebih dahulu klausul perjanjian tersebut. Anda juga harus menyewa pengacara untuk memeriksa kembali implikasi dari klausul perjanjian tersebut, jangan sampai menyesal belakangan.





Langkah-Langkah Bernegosiasi dengan Calon Investor

Langkah-langkah untuk Bernegosiasi dengan Calon Investor

4. Tutup dengan *final agreement*

Final Agreement adalah klausul perjanjian yang sudah disepakati oleh kedua belah pihak dan bersifat mengikat. *Final Agreement* ini adalah kontrak yang memuat detail-detail dari perjanjian yang telah disepakati seperti:

1. sistem bagi hasil
2. metode pencairan dana dan tanggal pencairan dana
3. kewajiban dan hak kedua belah pihak setelah kesepakatan, baik investor maupun pemilik usaha sosial



5. Tetap jaga hubungan Anda dengan Investor

Setelah mendapatkan investasi, Anda tetap harus menjaga hubungan baik dengan investor. Tetap laksanakan kewajiban Anda sebagai pemilik usaha terhadap investor yang telah disepakati di awal. Biasanya Anda harus mengirimkan laporan bulanan Usaha Sosial Anda untuk investor.

