

Contoh Perencanaan Usaha Sosial MyGuru

Mengembangkan Ide dan Perencanaan Usaha
Merencanakan Usaha



HASIL KOLABORASI OLEH TIM:

DITULIS & DIADAPTASI OLEH:
Mega Puspita Pertiwi
Nabila Mardhatillah

TERINSPIRASI DARI:
Ruangguru.com (2016)





Contoh Perencanaan Usaha Sosial



LATAR BELAKANG

1. Susah Untuk Mencari Guru Les Terutama Untuk Subyek Tertentu

Founder MyGuru pernah mengalami kesusahan mencari guru les untuk beberapa subyek tertentu seperti IELTS , GMAT. Banyak dari temannya juga merasakan hal yang sama. Bahkan untuk beberapa mata pelajaran atau subyek yang cukup umum, beberapa orang tua murid kesusahan mencari guru. Berdasarkan pengalaman beberapa teman founder, banyak orang tua murid kadang bertanya-tanya ke mahasiswa di lingkungan kampus apakah ada yang bisa menjadi guru les untuk putra-putri mereka.

2. Adanya Permintaan untuk Mencari Guru Les dan Suplai Guru Les yang Besar

Menjadi guru les merupakan pekerjaan yang banyak diminati orang untuk menambah penghasilan terutama pada kalangan mahasiswa. Namun terkadang banyak dari orang-orang yang ingin menjadi guru les tersebut tidak tahu bagaimana cara mencari murid.

3. Memajukan Pendidikan Indonesia

Dengan adanya MyGuru, diharapkan semakin banyak anak Indonesia yang dapat mengakses pendidikan yang berkualitas melalui guru-guru terbaik MyGuru serta laba dari MyGuru yang sebagian didonasikan untuk memajukan program-program pendidikan di Indonesia



Contoh Perencanaan Usaha Sosial



TENTANG MYGURU

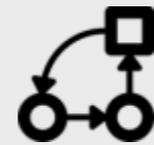


“ MyGuru adalah sebuah website yang menghubungkan calon murid dengan calon guru yang tepat untuk melakukan tambahan belajar baik untuk subyek mata pelajaran sekolah maupun keahlian tertentu.”

- 1 Guru dan murid bisa menentukan paket, lokasi, dan preferensi waktu belajar masing-masing
- 2 Guru terverifikasi dan mendapatkan rating sesuai dengan pengalaman belajar bersama murid
- 3 MyGuru terbuka untuk calon guru(mahasiswa/profesional/lainnya) dengan keahlian apapun dengan akses jangkauan di seluruh Indonesia;
- 4 MyGuru bisa diakses secara online dari mana saja dan kapan saja.



Contoh Perencanaan Usaha Sosial



MEKANISME USAHA



Murid

- Menyalurkan guru
- Mendaftar sebagai murid
- Memilih guru
- Membayar biaya les



- Mendaftar sebagai guru
- Menetapkan paket dan mengkonfirmasi tawaran murid
- Menyalurkan murid
- Memberikan Gaji



Guru

Murid

Murid membayar sebesar 100% dari paket belajar yang diinginkan ke rekening guru lalu melakukan konfirmasi pembayaran. Proses belajar akan dimulai setelah MyGuru menerima konfirmasi pembayaran dari murid.

Guru

Guru menetapkan sendiri tarif pakatnya dengan sistem tarif per jam (minimal Rp 50.000 maksimal tak terbatas) dimana tarif tersebut sudah mencakup biaya transportasi dan biaya lainnya serta termasuk 20% biaya per jam untuk pihak MyGuru. Pembayaran gaji dilakukan menjadi dua tahap. Tahap pertama yaitu 50% gaji dibayarkan saat Guru dan Murid telah menyelesaikan pertemuan belajar 1, dan sisa 50% dibayarkan setiap akhir periode paket



Contoh Perencanaan Usaha Sosial



DAMPAK POSITIF

“MyGuru telah membuka lapangan pekerjaan untuk **10.000 guru** di Indonesia”

“MyGuru telah berhasil menyalurkan labanya dan membantu menyekolahkan Anak Indonesia.”

1. Membuka Lapangan Pekerjaan

Kehadiran MyGuru telah membuka lapangan pekerjaan untuk masyarakat yang ingin menjadi guru les. Melalui platform ini, masyarakat bisa menambah penghasilannya dengan lebih baik karena mudah untuk menemukan murid yang sesuai dengan mata pelajaran yang ingin diajarkan

2. Menyediakan Pendidikan yang Berkualitas

Guru-guru di MyGuru merupakan guru-guru yang berkualitas dan berpengalaman sehingga materi yang diajarkan pun berkualitas. Selain itu MyGuru juga menyediakan layanan konsultasi dan pertemuan dengan orang tua murid untuk mendiskusikan pendidikan putra-putri mereka

3. Memajukan Pendidikan Anak Indonesia

Sebagian laba yang diperoleh MyGuru akan disalurkan untuk memajukan pendidikan anak Indonesia dengan membantu menyekolahkan anak Indonesia dimana setiap murid MyGuru belajar selama 1 jam sama dengan menyekolahkan 1 anak Indonesia selama 1 hari.





SOCIAL BUSINESS MODEL CANVAS

4. SUMBER DAYA YANG DIMILIKI

- Guru-guru yang berkualitas
- Tim
- Anak-anak Indonesia yang membutuhkan biaya untuk pendidikannya



1. USAHA SOSIAL ANDA

MyGuru merupakan sebuah platform yang menghubungkan guru dan murid untuk menambah pelajaran di luar sekolah atau kampus dengan variasi mata pelajaran yang beragam.

MyGuru juga menyediakan kelas-kelas tertentu berdasarkan permintaan dari guru dan juga layanan bimbingan melalui messenger seperti Whatsapp.

2. KOMUNITAS UNTUK DIBANTU

- Murid dan guru di seluruh Indonesia.
- Anak-anak Indonesia yang membutuhkan biaya untuk pendidikannya



5. ORGANISASI PENDUKUNG

- The Boston Consulting Group
- PLUS (Platform Usaha Sosial)
- Indika Energy
- Vasham
- Yayasan Cinta Anak Bangsa



3. DAMPAK POSITIF

- Membuka lapangan pekerjaan
- Menyediakan sumber pendidikan yang berkualitas untuk masyarakat
- Membantu anak-anak Indonesia yang kurang mampu dalam mengakses pendidikan yang layak



6. BIAYA YANG DIBUTUHKAN

- Pengembangan Website dan Aplikasi
- Gedung dan Peralatan Kantor
- SDM : Tim MyGuru,



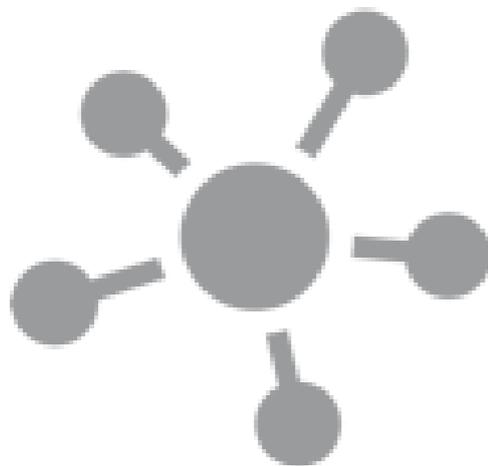
7. SUMBER PENDAPATAN

- East Venture
- Ventura Capital





Contoh Perencanaan Usaha Sosial



ANALISIS PASAR & PEMASARAN

Strategi Pemasaran Berdasarkan Pola Pikir Konsumen



Target Pasar

1. Usia

Target Pasar MyGuru sangat beragam. Mulai dari anak kecil usia SD hingga mahasiswa dan orang dewasa

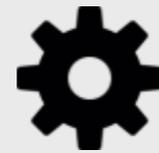
2. Lokasi

Indonesia

Fokus: Jabodetabek



Contoh Perencanaan Usaha Sosial



ANALISIS OPERASI

PERAN	AKTIVITAS
TIM MyGuru	<ul style="list-style-type: none">• Kajian, evaluasi, dan pengembangan produk dan fitur-fitur• Pengembangan produk dan fitur yang menambah nilai tambah bagi pengembangan pendidikan di Indonesia• Pengembangan kualitas guru melalui pelatihan dan pengembangan konten
Murid	<ul style="list-style-type: none">• Mendaftar di website MyGuru sebagai murid• Memilih guru yang diinginkan• Mengkonfirmasi guru yang ada• Melakukan pembayaran• Memulai kegiatan belajar di rumah murid atau tempat yang telah disepakati murid dan guru
Guru	<ul style="list-style-type: none">• Mendaftar di website MyGuru sebagai guru• Mengisi profil diri• Menetapkan paket belajar dan tarif yang diinginkan• Menunggu tawaran dari murid• Mengkonfirmasi tawaran• Mendapatkan bayaran• Memulai kegiatan belajar di rumah murid atau tempat yang telah disepakati murid dan guru



Contoh Perencanaan Usaha Sosial



TIM INTI



Founder & CEO:
Mega Puspita Pertiwi

Pendidikan:
Universitas Indonesia

Pengalaman:
Platform Usaha Sosial
Forum for Indonesia
CEOS for BUMN



Co Founder:
Nabila Mardhatillah

Pendidikan:
Universitas Indonesia

Pengalaman:
Platform Usaha Sosial

**PROYEKSI KEUANGAN****Proyeksi Laba Rugi MyGuru**

	Tahun I	Tahun II	Tahun III
Pendapatan	Rp 164,052,000,000.00	Rp 292,950,000,000.00	Rp 624,960,000,000.00
Pengeluaran			
Biaya Variabel			
Biaya Komisi Guru 80% per jam dari tiap penjualan	Rp 131,241,600,000.00	Rp 234,360,000,000.00	Rp 499,968,000,000.00
Total Biaya Variabel	Rp 131,241,600,000.00	Rp 234,360,000,000.00	Rp 499,968,000,000.00
Laba Kotor	Rp 32,810,400,000.00	Rp 58,590,000,000.00	Rp 124,992,000,000.00
Biaya Tetap			
Gaji Tim MyGuru	Rp 2,400,000,000.00	Rp 2,640,000,000.00	Rp 2,904,000,000.00
Sewa Gedung (Kantor)	Rp 250,000,000.00	Rp 275,000,000.00	Rp 302,500,000.00
Biaya Penyusutan	Rp 354,333,333.33	Rp 354,333,333.33	Rp 354,333,333.33
Website Hosting	Rp 10,000,000.00	Rp 11,000,000.00	Rp 12,100,000.00
Maintenance Web	Rp 10,000,000.00	Rp 11,000,000.00	Rp 12,100,000.00
Pengembangan Aplikasi	Rp 300,000,000.00	Rp 330,000,000.00	Rp 363,000,000.00
Persediaan Kantor	Rp 8,000,000.00	Rp 8,800,000.00	Rp 9,680,000.00
Biaya Transportasi	Rp 30,000,000.00	Rp 33,000,000.00	Rp 36,300,000.00
Biaya Telepon	Rp 12,000,000.00	Rp 13,200,000.00	Rp 14,520,000.00
Biaya Listrik & Air	Rp 15,000,000.00	Rp 16,500,000.00	Rp 18,150,000.00
Biaya Internet	Rp 15,000,000.00	Rp 16,500,000.00	Rp 18,150,000.00
Biaya Marketing	Rp 500,000,000.00	Rp 550,000,000.00	Rp 605,000,000.00
Total Biaya Tetap	Rp 3,904,333,333.33	Rp 4,259,333,333.33	Rp 4,649,833,333.33
Laba Sebelum Pajak	Rp 28,906,066,666.67	Rp 54,330,666,666.67	Rp 120,342,166,666.67
Pajak 25%	Rp 7,226,516,666.67	Rp 13,582,666,666.67	Rp 30,085,541,666.67
Laba Bersih	Rp 21,679,550,000.00	Rp 40,748,000,000.00	Rp 90,256,625,000.00

Disclaimer: Proposal Usaha MyGuru ini terinspirasi oleh Ruangguru.com. Adapun data-data yang ditampilkan dalam proposal Usaha MyGuru merupakan rekayasa belaka yang tidak ada hubungannya dengan data Ruangguru.com